



## Llega por primera vez a México una solución innovadora que protege al arrendatario

- *Hofix, empresa dedicada a la protección de renta de inmuebles en México, planea invertir 5MDD, con el objetivo de convertirse en el líder dentro de su segmento.*
- *Esta plataforma innovadora permite cerrar contratos de renta en menos de 24 horas, con un proceso 100% digital y sin necesidad de aval, ofreciendo una solución eficiente y segura para los agentes inmobiliarios y propietarios.*

**Ciudad de México, 14 de octubre de 2024.** Según la más reciente [Encuesta Nacional de Vivienda](#) del INEGI, en México hay 35.3 millones de viviendas particulares habitadas, de las cuales el 16.4% se encuentran en renta. Entre estos hogares, alrededor del 25% de los propietarios han enfrentado problemas con sus inquilinos, que van desde daños en la propiedad hasta retrasos o falta de pago, e incluso la necesidad de iniciar demandas para desalojar y recuperar el inmueble.

Para los propietarios y las inmobiliarias que buscan rentar una propiedad, existe una solución que les brinda protección legal y financiera para apoyarlos ante cualquier conflicto derivado de un servicio de arrendamiento.

Para las inmobiliarias, este tipo de servicios reduce el riesgo asociado con la gestión de propiedades y favorece que los procedimientos se realicen según la legislación vigente, facilitando y agilizando los cierres de contratos. Para los propietarios, se convierten en una herramienta esencial para que sus inversiones se mantengan seguras y rentables a largo plazo.

### **Innovación y confianza en el alquiler de propiedades**

En este contexto de cambio y evolución, [Hofix](#) ha llegado México como una solución innovadora basada en tecnología que se adapta perfectamente a estas nuevas exigencias. Fundada en 2023, se ha posicionado rápidamente como un jugador clave en la transformación del mercado inmobiliario, al ser una plataforma que atiende las necesidades de los agentes inmobiliarios y propietarios de un inmueble, brindándoles protección legal y financiera de hasta 12 meses de pago de renta, así como en los inconvenientes del día a día, todo ello por el mismo costo. Pero ¿qué hace que Hofix sea diferente a sus competidores?

Se destaca por su enfoque integral y digitalizado en la protección de rentas, ofreciendo soluciones con rapidez, eficiencia y accesibilidad que brindan una experiencia superior y única al cliente. Es el aliado perfecto para los agentes inmobiliarios al permitirles cerrar rentas en menos de 24 horas, con investigaciones en tiempo récord y con o sin aval, permitirles proteger 12 meses de renta recibiendo cada pago sin ningún atraso y realizar el proceso de forma 100% digital. Este enfoque reduce significativamente el tiempo y el esfuerzo necesarios para completar transacciones, y también aumenta la seguridad y transparencia de estas.

Para los propietarios, Hofix los respalda con 12 meses de renta para que la reciban puntualmente y sin atrasos, además, brinda cobertura legal total, desde la redacción de contratos hasta la recuperación del inmueble si es necesario, así como una investigación exhaustiva del inquilino para que con o sin aval sea un huésped confiable.



Asimismo, y en alianza con GNP Seguros, es la única solución que ofrece protección civil al arrendatario por incidentes y a los trabajadores domésticos si este sufre algún accidente dentro del inmueble arrendado, sin costo adicional.

Esta solución integral se adapta a las necesidades tanto de los agentes inmobiliarios, propietarios e inquilinos, permitiéndoles centrarse en lo que realmente importa: hacer crecer sus negocios, proteger sus inversiones y tener una estadía segura y confiable.

### **Su impacto en el mercado inmobiliario mexicano**

Desde su lanzamiento, Hofix ha impactado positivamente el mercado inmobiliario mexicano, incrementando la transparencia y la confianza en las transacciones de renta. Con más de 10,000 clientes satisfechos en tan solo un año de operaciones, ha demostrado que hay una fuerte demanda por soluciones de protección de rentas que sean tanto efectivas como accesibles.

Esta rápida adopción ha incentivado a otros actores del mercado a mejorar sus propias ofertas, promoviendo una competencia saludable y elevando los estándares de servicio en la industria.

Actualmente, la plataforma cuenta con una participación de mercado incipiente a un sólo dígito, pero en rápido crecimiento, y sus proyecciones son igualmente optimistas. Sus directivos prevén un crecimiento del 400% para el cierre del año, impulsado por mejoras continuas en sus productos tecnológicos, la expansión de alianzas estratégicas con asesores inmobiliarios clave y la innovación constante en su oferta de servicios. Este crecimiento se refleja en su presencia en 25 regiones del país y en la ampliación de su base de clientes en un 100%, demostrando que la protección de rentas es una tendencia que está llegando para quedarse.

### **Mirando hacia el futuro: la evolución de la protección de rentas**

En los próximos años, la compañía planea invertir 5 MDD para abrir nuevas oficinas, fortalecer su equipo de ventas y desarrollar tecnologías de vanguardia que optimicen aún más sus servicios. Su objetivo es claro: convertirse en el estándar de la industria en protección de rentas en México, facilitando la vida de agentes inmobiliarios, propietarios e inquilinos por igual mediante soluciones tecnológicas que aporten seguridad y eficiencia.

#####

#### **Contacto para prensa**

Another México

Rodrigo Franco

[rodrigo.franco@another.co](mailto:rodrigo.franco@another.co)

5570517579